



Tutti di Corso



Corso di **Esperto in Transfer Pricing**

*Istruzioni pratiche per gestire le procedure,
redigere e conservare la documentazione,
difendere le politiche di Transfer Pricing*

Obiettivi

- Applicare con sicurezza nella tua azienda le politiche di determinazione del transfer pricing
- Adottare strumenti preventivi idonei a evitare contenziosi e sanzioni (ruling internazionale)
- Predisporre correttamente la Documentazione Nazionale, il Masterfile e il Country by country report
- Gestire le procedure di conservazione della documentazione probatoria
- Padroneggiare la disciplina del Patent Box
- Ricorrere alle procedure internazionali per risolvere le controversie in materia di transfer pricing

Il corso si svolgerà in 2 giornate dal taglio molto operativo, corredati da esempi, casi pratici e risposte ai quesiti dei partecipanti per chiarire dubbi attraverso il confronto con l'esperto e ottenere soluzioni applicabili nella propria attività.

Presentazione

Le aziende che si affacciano al commercio con l'estero si addentrano in un mondo di nuove possibilità, ma anche di rischi. Allargare il proprio business all'estero può essere una grande opportunità di crescita, ma nasconde anche delle insidie: esistono infatti vincoli e requisiti normativi che possono determinare il successo di un'azienda che si affaccia al commercio con l'estero. Il corso di Transfer Pricing permette di conoscere il nuovo Codice Doganale UE, le novità in ambito di IVA nelle operazioni con l'estero e di analizzare la casistica operativa più frequente delle aziende italiane.

Il percorso è rivolto a:

- Responsabili e Addetti Amministrativi delle aziende che operano con l'estero
- Import/Export Manager
- Commercialisti



Tutti di Corso



Corso di Esperto in Transfer Pricing

Istruzioni pratiche per gestire le procedure, redigere e conservare la documentazione, difendere le politiche di Transfer

Programma

Prospettive evolutive in ambito transfer pricing

- Il Progetto BEPS nel contesto internazionale
- BEPS e transfer pricing

Introduzione al principio di libera concorrenza

- Il valore normale
- La normativa nazionale
- Il quadro internazionale: le Guidelines OCSE

La scelta del metodo di transfer pricing

- Le metodologie OCSE
- Metodi tradizionali (CUP, Resale minus e Cost plus)
- Metodi reddituali (Profit split e TNMM)
- I fattori di comparabilità
- L'analisi di transfer pricing

Le Prestazioni di servizi

- Finanziamenti intercompany
- Servizi a basso valore aggiunto

Beni immateriali

- La definizione di bene immateriale
- Novità 2021 in ambito Patent Box

Gli oneri documentali per il transfer pricing

- Contrattualistica intercompany
- Documentazione Nazionale e Master file
- Il "Country by country report"

La gestione del rischio fiscale nel transfer pricing Il Ruling di standard internazionale

- L'istituto del Ruling
- Le novità del Decreto internazionalizzazione

Le procedure internazionali per risolvere controversie in materia di transfer pricing

- Procedura amichevole convenzionale (MAP)
- Interazione delle MAP con il contenzioso nazionale
- Procedura arbitrale comunitaria (Convenzione Arbitrale UE)

Sede

Online - formazione a distanza

durata

2 giornate



Corso di Esperto in Transfer Pricing

Istruzioni pratiche per gestire le procedure, redigere e conservare la documentazione, difendere le politiche di Transfer

Tutti di Corso

Docenti

Dott. Massimiliano Mercurio

Titolare di Hermes – Validating & Consulting, studio professionale di consulenza in commercio internazionale e agenzia doganale. Doganalista iscritto all'Albo nazionale e consulente per gli scambi con l'estero, certificato AEO (Authorized Economic Operator).

Dott. Gianluca Ferrero

Equity partner di SCGT, svolge attività di consulenza ed assistenza in campo societario e tributario, particolare specializzazione su problematiche di fiscalità d'impresa e di fiscalità internazionale. Negli anni più recenti si è dedicato soprattutto alla tematica dei prezzi di trasferimento all'interno di gruppi multinazionali ed alla valutazione della proprietà intellettuale (marchi, brevetti, know-how)

Dott. Edoardo Pocosgnich

Si occupa principalmente di fiscalità internazionale ed ha acquisito una significativa esperienza in materia di transfer pricing, patent box e tematiche legate alla valutazione degli IP.

Servizi, garanzie e certificazioni

Ogni persona che partecipa ai nostri corsi avrà:

- analisi dei bisogni formativi
- garanzia della partenza del corso
- consegna del kit allievo (blocco per gli appunti, cartellina, penna e materiale di supporto)
- consegna dell'attestato di frequenza con il dettaglio delle conoscenze acquisite
- valutazione delle conoscenze grazie a un test da svolgere all'inizio e alla fine del corso
- valutazioni di gradimento del corso, della docenza e dell'organizzazione in generale
- iscrizione alla nostra newsletter per essere costantemente aggiornata
- possibilità di aderire alle promozioni e agli sconti che riserviamo a tutti i nostri clienti
- sconto del 10% su tutti i corsi del nostro catalogo e-learning
- possibilità di ri-frequentare gratuitamente il corso al quale ha partecipato
- ricevere la tessera di Penta





Segui un nostro corso **Punta su di te!**

Tutti di Corso

Crediamo nel miglioramento della professionalità delle persone grazie alla formazione. La nostra esperienza, le certificazioni che possediamo e i docenti qualificati sono a tua disposizione per dare valore aggiunto alla tua crescita



Penta Formazione Srl

Via Ponte Storto, 16 - 36051 Creazzo Vicenza
Tel. 0444 520660 - Fax 045 2109239

Via Bassa, 14 - 37066 Sommacampagna, Verona
Tel. 045 8969006 - Fax 045 2109239

info@pentaformazione.it

Skype: penta.formazione



PENTA | MANAGERIALE
formazione | ruoli strategici

certificazioni



siamo centro autorizzato



siamo accreditati



i nostri partner

